

# Patrick Lammer



+43 660 300 00 60  
patrick.lammer@consiglieria.com

## ...arbeitet mit diesen Ideen:

In meinen Workshops und Trainings lege ich den Schwerpunkt auf praxisnahe Inhalte und Lösungen, die unmittelbar und mit einem hohen Wirkungsgrad umgesetzt werden können. Dabei mache ich selbst vor, was ich mir von den Teilnehmern erwarte. Live-Telefonate mit echten Zielkunden sowie Verkaufs- und Verhandlungsgespräche unter realistischen Bedingungen, sorgen für überdurchschnittliche, messbare Ergebnisse in der folgenden Umsetzungsphase. Ein strukturierter Verkaufsprozess mit Fokussierung auf produktive Tätigkeiten in Verbindung mit der richtigen Methodik führt unweigerlich zu einer Effektivitätssteigerung im Vertrieb.

## ...hat berufliche Erfahrung als:

- Geschäftsführer einer Online-Marketing Agentur
- Unternehmensgründer
- Verkaufsleiter und Teamleader
- Trainer und Coach
- Verkäufer im B2B Umfeld

## ...besitzt folgende Ausbildungen:

- Kaufmann, WKO-Meisterprüfung, Studienberechtigung
- Trainerausbildung in der Schweiz
- Management- und Führungskräftelehrgänge am Management-Center-Europe, BE
- Diverse Verkaufs-, Verhandlungs- und Rhetorikseminare

# CONSIGLIERIA

personal & organisational development

## ...ist fokussiert auf:

- Verkauf B2B
- Telefon- und Kaltakquise
- Coaching & Training

## ...spricht:

- Deutsch
- Englisch
- Französisch

## ...hat u.a. gearbeitet für:

- LEGRAND
- LINDE
- MANZ
- MÜPRO
- SPIRAL

*It's business. And personal.*